

VENDA MÁS CON MENOS ESFUERZO Y EN MENOS TIEMPO



**ABRIL
27
PANAMÁ**



DIRIGIDO A:

Dirigido a gerentes, supervisores y colaboradores de los departamentos de venta y mercadeo.

METODOLOGÍA:

Se utilizará el sistema constructivista, de manera que los participantes con base a su experiencia y conocimiento previo, podrán sentar buenas bases de aprendizaje a través de explicaciones breves de los conceptos y reforzarán el aprendizaje por medio de casos prácticos.

OBJETIVOS:

- Incrementar la sensibilidad del personal en el impacto de sus presentaciones.
- Facilitar el enfoque de ventas.
- Generar más alternativas de ventas mediante la prospección.
- Formar empleados con habilidades para satisfacer las necesidades personales y prácticas de los clientes.
- Desarrollar habilidades para cerrar efectivamente la venta.

CUPO LIMITADO

TEMARIO

- 1- LA VENTA: ARTE O CIENCIA.
- 2- ACTIVIDAD ACTUAL DE VENTAS.
- 3- EL PROCESO DE VENTA.
 - a) Buscar posibles clientes.
 - b) Establecer vínculos.
 - c) Identificar necesidades.
 - d) Presentar tu producto o servicio.
 - e) Responder objeciones.
 - f) Cierre.
 - g) Obtener nuevas ventas.
 - h) Obtener red de contactos.
- 3- EL ÉXITO ES MENTAL.
- 5- EL ENTRENAMIENTO HACE LA DIFERENCIA.
- 6- POR QUÉ COMPRA LA GENTE?
- 7- 10 CLAVES PARA AUMENTAR TUS VENTAS.
- 8- RESUMEN.
- 9- CONCLUSIÓN.

SOLICITUD DE INSCRIPCIÓN

VENDA MÁS CON MENOS ESFUERZO Y EN MENOS TIEMPO

Garantizo la inscripción de _____ persona (s)
Nombre de Participante E-mail

_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

DATOS DE FACTURACIÓN

Compañía: _____
RUC: _____
Dirección: _____
Ciudad: _____
Apartado Postal: _____
Tel: _____

AUTORIZADO POR

Nombre: _____
Cargo: _____
Tel: _____
E-mail: _____

TEL: (507) 217-9167 Y 217-9182
ventas@panamapartnersdmc.net

INVERSIÓN:

\$380.00 + ITBMS

PRONTO PAGO:

\$300.00 + ITBMS

(Antes del 7 de Abril)

\$ 335.00 + ITBMS

(Antes del 17 de Abril)

PAQUETE CORPORATIVO:

Grupo de 3 participantes

\$855.00 + ITBMS

INCLUYE

Información estratégica, material de trabajo, reconocimiento, coffee break, almuerzo y la exposición de un prestigioso consultor.

HORARIO

Duración 8 horas
De 9:00 am a 5:00 pm

FORMAS DE INSCRIPCIÓN

***Llenar solicitud de inscripción** (anexa a este folleto) y enviar por E-mail a nuestras oficinas

***Cuenta a nombre de:**
Panamá Partners DMC, S.A.

***Depósito y Transferencia a:**
Cuenta Corriente:
Banco General 0378010905742

***ENVIAR POR E-MAIL LA FICHA DE SU DEPÓSITO SELLADA**

POLÍTICAS DE CANCELACIÓN

Para recibir su reembolso deberá cancelar su inscripción 5 días hábiles previos a la fecha del seminario, si es posible se emitirá una carta válida para un evento futuro del mismo precio. Nuestros seminarios se realizan a un quórum mínimo de participantes, si la cantidad de participantes no completa el quórum y usted ya realizó el pago, la devolución del dinero se da en un lapso de 3 semanas o se le concede una participación de cortesía para 2 seminarios del mismo o menor valor.

Ave. Domingo Díaz, Centro Comercial Los Pueblos
LP Office Center #207 Panamá, Panamá