

CEREBRO LÍMBICO Y PRODUCTIVIDAD EN LA EMPRESA



Diciembre
14 - Medellín
15 - Bogotá



DIRIGIDO A:

- Gerentes, Directores y Dueños de Empresas.
- Gerentes de Área y Supervisores de Recursos Humanos.
- Cualquier empresario que desee empoderar a sus equipos de trabajo y aumentar la productividad.

OBJETIVOS:

- Revisar creencias y convicciones de cómo se aprende.
- Reconocer las funciones básicas del cerebro y la importancia de la neuroplasticidad en un equipo de trabajo.
- Revisar los pilares de la inteligencia emocional y la importancia del manejo de las mismas en los equipos de trabajo (o en la organización).
- Evaluar la importancia de la autoconfianza y cómo incrementarla.
- Identificar los hábitos que permiten crear nuevas conexiones neuronales.
- Promover la creatividad e innovación de los participantes a través de ejercicios prácticos.
- Crear un plan de acción práctico para los próximos 90 días.

TEMAS:

- Neuroliderazgo y toma de decisiones.
- Cerebro límbico, emociones y liderazgo.
- El cerebro límbico y la motivación.
- Pilares de la inteligencia emocional.
- Proceso de pensamiento de los equipos.
- Necesidades del cerebro para el éxito.
- Cómo aumentar la confianza personal.
- Educación de las emociones en el equipo.

PRÁCTICAS:

- Cómo romper los círculos del estrés?
- Cómo romper los circuitos emocionales?
- Cómo crear nuevas conexiones para mejorar el bienestar?

BENEFICIOS:

- Tomar conciencia de las oportunidades que tienen con sus propios recursos internos.
- Apreciar claramente sus desafíos y cómo afrontarlos.
- Utilizar herramientas de manejo de emociones para momentos claves.
- Incrementar el sentido de pertenencia y el compañerismo en el equipo.
- Incrementar su autovalía y confianza personal.
- Ser más proactivos y eficientes en la toma de decisiones.

CUPO LIMITADO

SOLICITUD DE INSCRIPCIÓN

CEREBRO LÍMBICO

Garantizo la inscripción de _____ persona (s)

Nombre de Participante

E-mail

_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

DATOS DE FACTURACIÓN

Compañía: _____

Ramo: _____

Dirección: _____

Ciudad: _____

Tel: _____

NIT: _____

AUTORIZADO POR

Nombre: _____

Cargo: _____

Tel: _____

E-mail: _____

TEL: (054) 604 - 2536
ventas@trainingpartnersdmc.com

INVERSIÓN:

\$870,000 + IVA

PRONTO PAGO:

\$695,000 + IVA

(Antes del 25 de Noviembre)

\$740,000 + IVA

(Antes del 5 de Diciembre)

PAQUETE CORPORATIVO:

Grupo de 3 participantes

\$1'960,000 + IVA

INCLUYE

Información estratégica, material de trabajo, reconocimiento, coffee break, almuerzo y la exposición de un prestigioso consultor.

HORARIO

De 8:00 am a 5:00 pm

FORMAS DE INSCRIPCIÓN

* **Llenar solicitud de inscripción** (anexa a este folleto) y enviar por E-mail a nuestras oficinas

* **Cuenta a nombre de:**

Training Partners DMC, S.A.S.

* **Depósito y Transferencia a:**

Cuenta de Ahorros

BANCOLOMBIA 019 329877 55

* **ENVIAR POR E-MAIL LA FICHA DE SU DEPÓSITO SELLADA**

POLÍTICAS DE CANCELACIÓN

Para recibir su reembolso deberá cancelar su inscripción 5 días hábiles previos a la fecha del seminario, si es posible se emitirá una carta válida para un evento futuro del mismo precio. Nuestros seminarios se realizan a un quórum mínimo de participantes, si la cantidad de participantes no completa el quórum y usted ya realizó el pago, la devolución del dinero se da en un lapso de 3 semanas o se le concede una participación de cortesía para 2 seminarios del mismo o menor valor.

Training Partners DMC, S.A. Edificio Bernavento, Cr 81 #7-110
int. 1201 Belén Lomas de los Bernal, Medellín, Colombia